

# ▷ DÉVELOPPEZ VOTRE ENTREPRISE

Joignez le programme  
**Fournisseur de solutions  
Cloud Microsoft (CSP)**  
avec **ITCloud.ca**

# Pourquoi vous devriez devenir **Fournisseur de solutions Cloud Microsoft (CSP)?**

- ▷ Vendez plus que du matériel et des licences logicielles perpétuelles et **positionnez-vous comme un partenaire technologique de confiance pour vos clients.**
- ▷ **Intégrez, établissez vos prix et vendez sur une base d'abonnement mensuelle** des solutions Microsoft Cloud (Azure, Office 365, Microsoft Intune, Enterprise Mobility Security et Dynamics 365) en les combinant à votre propre offre de services et produits.
- ▷ **Augmentez vos marges et vos revenus mensuels récurrents.**
- ▷ **Simplifiez la facturation pour vos clients :** ils obtiennent une facture unique pour le soutien, les services et les licences.



# 8 raisons de devenir un revendeur CSP indirect avec ITCloud.ca

## 1 > NOUS VOUS AIDONS À DÉVELOPPER VOTRE ENTREPRISE

- En travaillant en étroite collaboration avec vous pour vous assurer que nous comprenons votre entreprise et vos besoins.
- En veillant à maximiser votre rentabilité avec les marges les plus compétitives du marché.
- En vous aidant à acquérir des compétences Microsoft afin d'obtenir toutes les incitations offertes par Microsoft pour les revendeurs.

## 2 > NOUS VOUS FOURNISSONS UNE OFFRE COMPLÈTE D'ASSISTANCE BILINGUE 5 ÉTOILES - ASSISTANCE TECHNIQUE ET AUX VENTES

- Une équipe dédiée de spécialistes certifiés Microsoft comme extension de votre équipe.
- Notre réputé support, toujours gratuit et illimité.
- Restez compétitif, augmentez et diversifiez vos revenus avec nos formations techniques approfondies au travers de Académie ITCloud.
- Nos formations sont dispensées par des professionnels de confiance ayant à la fois les connaissances techniques et les pratiques d'affaires.

## 3 > NOUS VOUS SOUTENONS POUR PROMOUVOIR VOTRE ENTREPRISE

- Nous vous aidons et personnalisons notre matériel de Go-to-Market gratuitement pour correspondre à votre branding.

## 4 > NOUS SIMPLIFIONS LA FACTURATION

- Facturation mensuelle unique pendant que vous recevez des commissions incroyables.  
Facturation directe: nous facturons votre client.  
Facturation indirecte: vous facturez votre client.



## 5 ACCÉDEZ À NOTRE PORTAIL PARTENAIRE CONVIVAL POUR TOUS VOS BESOINS

- Portail d'approvisionnement rapide et facile ; pour vos devis, commandes, facturation, approvisionnement et gestion des services.

## 6 AJOUTEZ D'AUTRES SOLUTIONS CLOUD À VOTRE PORTEFEUILLE

- Pour que vos clients achètent toujours auprès de vous et augmentez la valeur, la fidélité et les profits.
- Office 365 Backup pour éliminer tous les risques de perte de données et de corruption d'Office 365.
- MOCC Office 365, un portail de e-learning libre-service pour aider vos clients à maximiser leurs investissements.
- Solutions de sécurité des données et reprise après sinistre rapide, toujours dans un Cloud canadien : LT/ProBackup, BackupEnligne, MedicBackup, Replica, Bitdefender Cloud Security pour MSP.

## 7 VOUS CONSERVEZ LA PLEINE PROPRIÉTÉ DE LA RELATION CLIENT ET ÊTES LE PRINCIPAL POINT DE CONTACT

## 8 NOUS VOUS FOURNISSONS UN OUTIL SIMPLE POUR TRANSFÉRER VOS CLIENTS MICROSOFT ADVISORS ET DIRECT VERS CSP

**Chez ITCloud.ca, notre engagement est de toujours vous aider à développer une offre de valeur unique pour vos clients.**





## ?/! FOIRE AUX QUESTIONS

**Q:** Nous sommes un partenaire Advisor. Quel est le lien entre le programme CSP et le programme Advisor?

**R:** Le programme Advisor est retiré par Microsoft. Le moment est venu de rejoindre le programme CSP et d'obtenir plus de revenus.

**Q:** Si nous rejoignons le programme CSP, les clients sous contrat EA, Open ou Advisor existants peuvent-ils nous acheter des abonnements ?

**R:** Oui. Les clients qui ont acheté des abonnements avec d'autres modèles de licence peuvent passer à de nouveaux abonnements CSP ou avoir les deux types existants côte à côte.

**Q:** Comment puis-je vendre à un client qui a déjà un partenaire CSP?

**Un:** Le programme CSP permet aux clients d'avoir des relations avec plus d'un revendeur CSP.

**Q:** Si nous devenons un revendeur indirect, Microsoft reconnaîtra-t-il nos ventes vis-à-vis des compétences et rabais?

**R:** Oui. Votre numéro de partenaire (MPN ID) est simplement attaché à chaque abonnement que vous vendez.

**Q:** Puis-je transférer un accord CSP actuel de mon fournisseur indirect / distributeur actuel vers ITCloud.ca?

**R:** Oui, nous avons défini des processus pour faciliter la transition du contrat, veuillez nous contacter pour plus de détails.

**Q:** Je suis un revendeur Direct CSP. Puis-je passer à Indirect et quels sont les avantages?

**R:** Oui, vous pouvez. Fournir des services en nuage Microsoft est facile lorsque vous vous associez à ITCoud.ca et de plus vous obtenez toujours de très bonnes marges.

*Vous n'avez pas besoin de:*

- Fournir au moins un service géré, un service IP ou une application de solution client.
- Activer l'infrastructure de facturation et d'approvisionnement.
- Acheter le support Microsoft Advanced qui coute \$15 000 par an.

Prêt à joindre le programme CSP avec ITCloud.ca?

▶ **L'Adhésion est gratuite et sans aucun engagement.**

**Contactez-nous dès aujourd'hui.**

**partenaires@itcloud.ca  
1 877 374-0228 #4**